

JPIsla Logística imparte un nuevo curso avanzado sobre Compras, Aprovisionamientos y Gestión de Stocks en el Club de Marketing de la Rioja

Irún, a 15 de mayo de 2012.

El Club de Marketing de La Rioja quiere ayudar a las empresas a ahorrar costes mediante la reducción de los stocks y a ganar eficiencia en la gestión de las mercancías que se aprovisionan en la empresa. Para ello organiza este curso con la ayuda de Javier Pérez de Isla.

El próximo 6 de junio, dará comienzo una nueva edición del curso de Compras, Aprovisionamientos y Gestión de Stocks que vamos a desarrollar en el club de Marketing de la Rioja.

Como en otras ocasiones en las que hemos impartido este curso, surge con un mensaje claro: "AHORRO".

Ahorro que se conseguirá con una gestión de stocks eficiente y reduciendo los desperdicios que se producen por tener stocks sobredimensionados que generan obsolescencia a la par de inmovilizar una serie de recursos económicos críticos para la empresa.

El curso se va a desarrollar durante 20 horas lectivas, los miércoles por la tarde, y está dividido en varios módulos que abarcan la gestión de los stocks y la gestión de las compras.

En un primer bloque se realizará un desarrollo teórico práctico de la gestión de las compras y de los aprovisionamientos, dotando a los alumnos de las pautas básicas en el desarrollo y ejecución de la función de compras en la empresa. Este módulo incluye la realización de un caso práctico en el que se valorará la eficiencia de la gestión de las compras.

El segundo bloque, el más extenso del curso, se centra en la gestión de los stocks propiamente dicha. Este bloque tiene un componente práctico muy alto puesto que toda la explicación se complementa con el desarrollo de un caso real en el que se analizarán los aspectos clave de la gestión de stocks: coberturas, determinación del stock de seguridad, cálculo del punto de pedido, estimación del lote óptimo, estimación del lote medio, análisis de la obsolescencia.



En este bloque es donde existen los mayores ahorros en las empresas hoy en día.

El tercer bloque centra su desarrollo en el análisis de la negociación dentro de la compra. Desde las claves de la negociación hasta aquellos aspectos indirectos como son la homologación y la reducción de los proveedores para tener una empresa eficiente.

Este tercer bloque también se complementa con el desarrollo de un caso práctico sobre reducción de proveedores en la empresa.

Para más información del temario detallado se puede consultar nuestra página web o nuestro perfil de Facebook.

Puede ver otras noticias nuestras en:

<http://www.jpisla.es>

Desde JPISla Asesores y Consultoría Logística estamos preparados para ayudar a las empresas a la hora de asumir sus nuevos retos logísticos, tanto en lo que respecta a formación como en aquello que respecta a asesoramiento, diseño de procesos logísticos, análisis de costes, etc.

Nuestra área de actuación abarca la cadena de suministro en su totalidad:

- ✓ Aprovisionamiento y compras.
- ✓ Planificación de la producción.
- ✓ Gestión de almacenes.
- ✓ Transporte y distribución.
- ✓ Subcontratación de procesos logísticos.
- ✓ Etc.

No dude en ponerse en contacto con nosotros para comentarnos sus problemas y le prepararemos una propuesta personalizada y en detalle sin ningún compromiso.

Puede contactarnos en el teléfono: 629347063, o en el correo electrónico: info@jpisla.es. Visite nuestra página web: www.jpisla.es.

